

## Vacature Accountmanager Kredietverzekering

**Xolv Financial Support**, opgericht in 2009, is een toonaangevende, onafhankelijke intermediair op het gebied van kredietverzekeren en werkkapitaalfinanciering. Met de focus op middelgrote en internationale ondernemingen bedienen wij vanuit ons hoofdkantoor in Den Bosch meer dan 750 zakelijke relaties. Hiervoor verzekeren we meer dan 25 miljard euro omzet, waarmee we in Nederland tot de top-4 behoren. De partners en medewerkers zijn allen échte ondernemers en langjarig actief in de wereld van kredietverzekeringen, werkkapitaalfinanciering en creditmanagement- oplossingen.

Het dynamische Xolv kent een platte en compacte organisatiestructuur met de spreekwoordelijke korte lijnen. Relaties hebben altijd een centraal aanspreekpunt, hetgeen zorgt voor optimale aandacht en betrokkenheid. Daarnaast is Xolv is mede-oprichter van en actief aandeelhouder in Keystone Trade Credit. Dit internationale netwerk is gevestigd in Parijs, waarvandaan onze multinationale relaties – wereldwijd - worden ondersteund.

Het Xolv-team bestaat uit 12 enthousiaste personen. Samen richten we ons op de ‘persoonlijke klik’ met onze relaties. Dit betekent dat we doen wat we beloven, dat we het onze relaties makkelijk willen maken en dat we ons verantwoordelijk voelen voor hen. Niet voor niets is ons motto:

***We hebben een oplossing of we vinden er één!***

Wij hebben uitdagende groeiambities en om onze service- en oplossingsgerichtheid te blijven waarborgen zoeken we naar een ambitieuze Accountmanager Kredietverzekering.

In deze functie ben je de bindende factor tussen onze relaties, je collega’s en verzekeringsmaatschappijen, zowel commercieel als administratief. Je verwerkt zelfstandig alle zaken met betrekking tot het aanvragen en wijzigen van kredietverzekeringen voor onze relaties. Je weet wat belangrijk is voor de bedrijven die tot je klantenportefeuille behoren. De risico’s die relaties lopen en de uitdagingen waarmee ze geconfronteerd worden, worden door jou herkend en je speelt daar zelfstandig en proactief op in. En je bent in staat de dienstverlening van Xolv bij relaties uit te breiden.

Uiteraard heb je uitstekende communicatieve vaardigheden en voel jij je verantwoordelijk voor een optimale klantrelatie. Het kost je geen moeite om hoofdzaken van bijzaken te onderscheiden. Je doet wat je belooft en dat wordt gewaardeerd!

## **Wat we vragen:**

- Beschikbaar voor minimaal 32 uur per week
- HBO werk- en denkniveau
- Beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift
- Wft Basis, Schade Zakelijk
- Zelfstandig kunnen werken
- Aantoonbare ruime ervaring in een vergelijkbare functie, gericht op de zakelijke markt
- Ervaring met en kennis van Microsoft Word, Excel en Powerpoint.

## **Wat we bieden:**

- Een uitstekende werksfeer en leuke collega's
- Zelfstandige baan binnen een enthousiast team en sterk groeiende onderneming
- Marktconform salaris, bonus en uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden
- Goede opleidingsmogelijkheden
- Prettige werklocatie die ook met openbaar vervoer eenvoudig te bereiken is

Meer weten of reageren? Neem dan contact op met Jeroen Ottevanger: 06 53 73 44 24

Je sollicitaties kun je mailen naar [jeroen@xolv.nl](mailto:jeroen@xolv.nl)

Een persoonlijkheidsonderzoek kan onderdeel uitmaken van onze sollicitatieprocedure.